



Netwerk Zeist, 2011-10-27
Arnold Steenbeek

1



< Nu

- Sinds 1988 in sales
- Standaard sales carrière > hard selling
- Trainer: 16.000 mensen, deels wereldwijd
- 8 Boeken over sales & mensen
- Heart Selling 1,7 miljard hits

Nu >

- Doel vandaag:
- Samenwerken aan *winstdelende* organisaties, met gezonde 'oplossingen' voor happy people & happy planet
- In 2030 is Heart Selling dé standaard in verkopen
- In 2030 klopt de Loveconomy rustig en ritmisch

arnold steenbeek

2





Heart Selling

Het geheim van de de avond

3



Heart Selling

Doel?

Vraag, en je zal gegeven worden

4

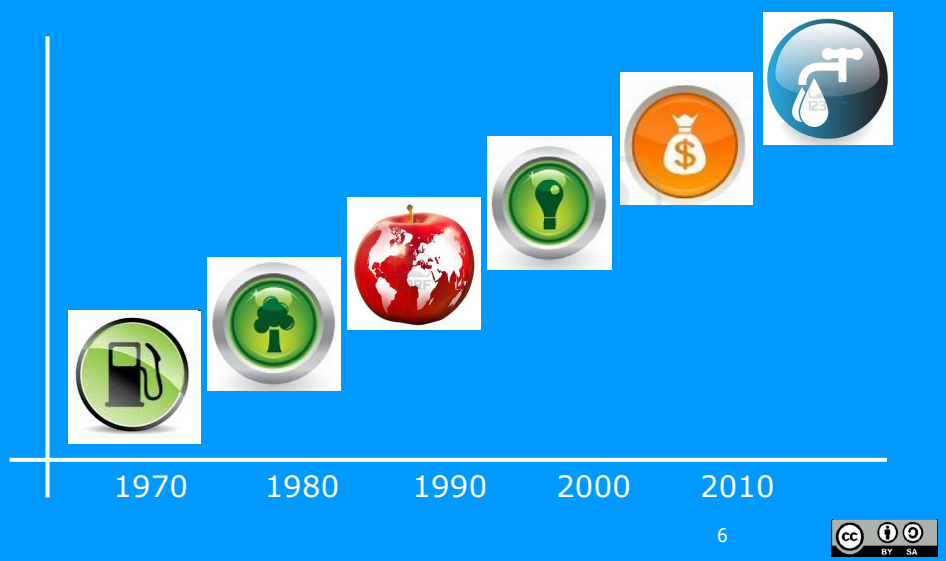


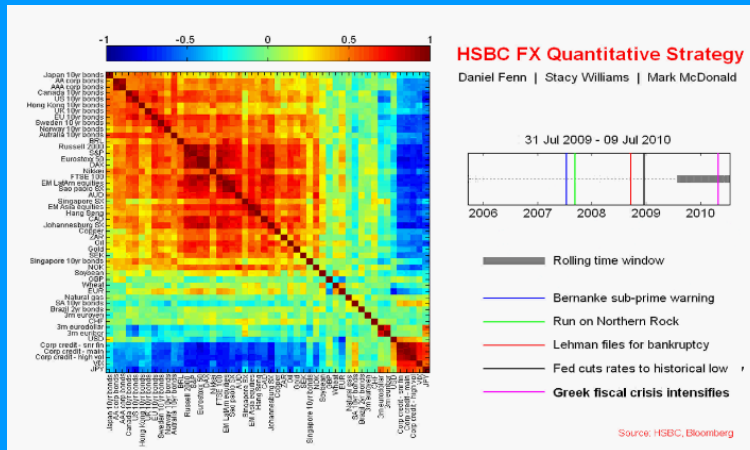


Het geheim van de de avond



6 Crises?

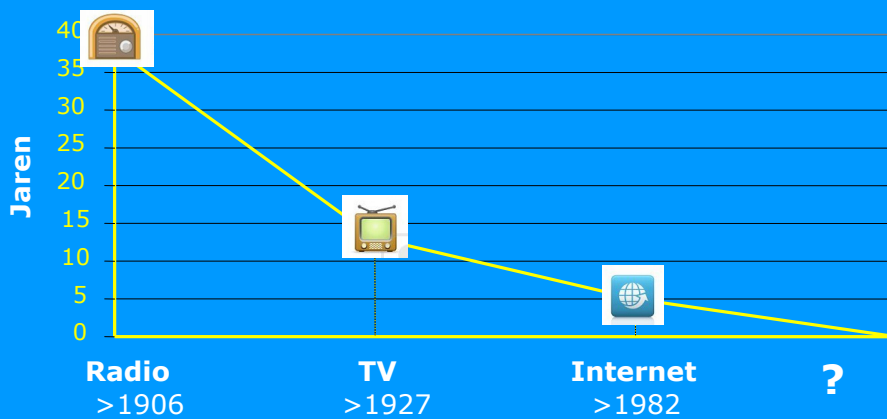




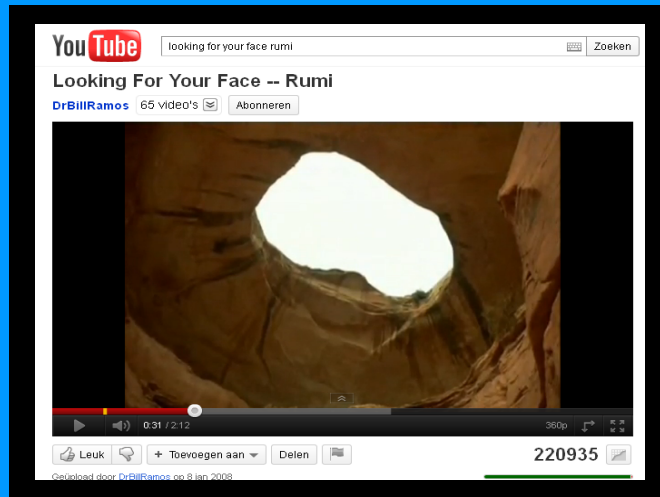
Bron: Fenn, D. e.a. 02-08-2010, HSBC FX Quantitative strategy



Informatieoverdracht naar 50.000.000 mensen



Looking at your face / Rumi



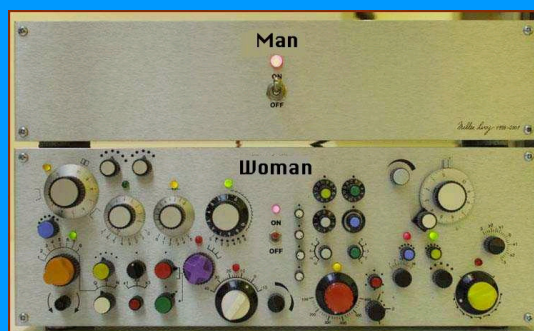
Bron: Harris, J., A gift of love: Deepak and Friends, Looking at your face, Rumi

9



Let's start the

Loveconomy



10

